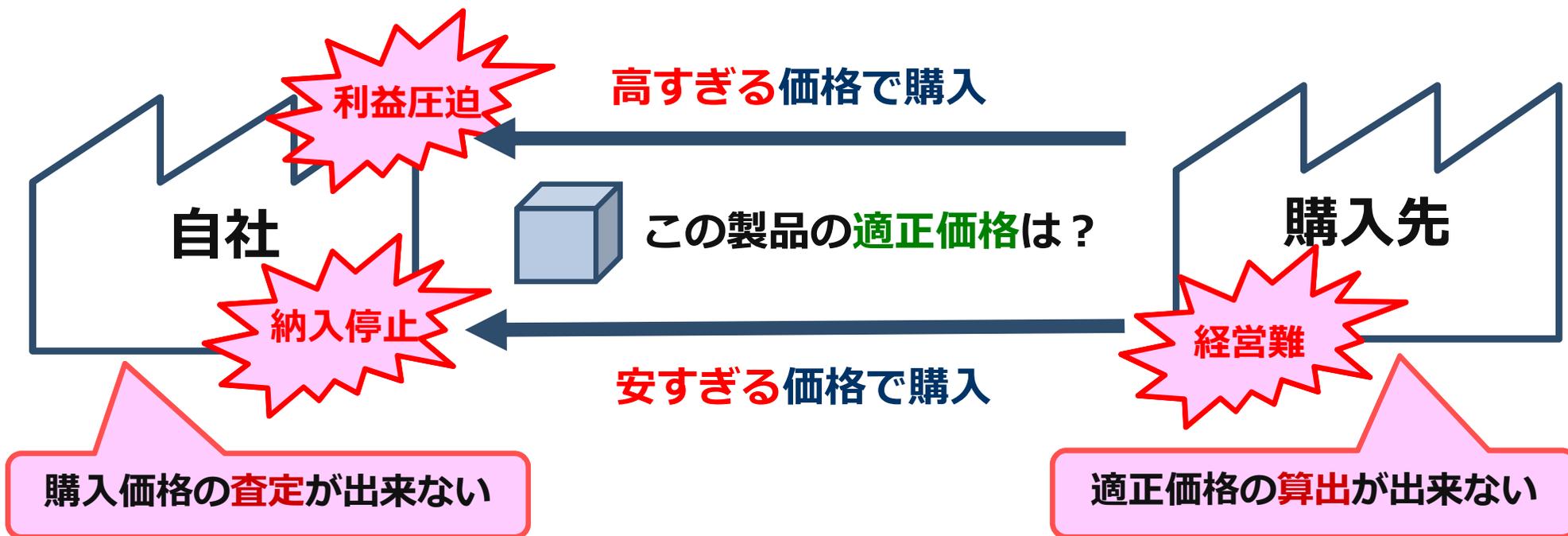


# MG'sコンサルティング 外注購買改革のご支援

購買、調達担当者 必見

<https://accounting-it.com/>

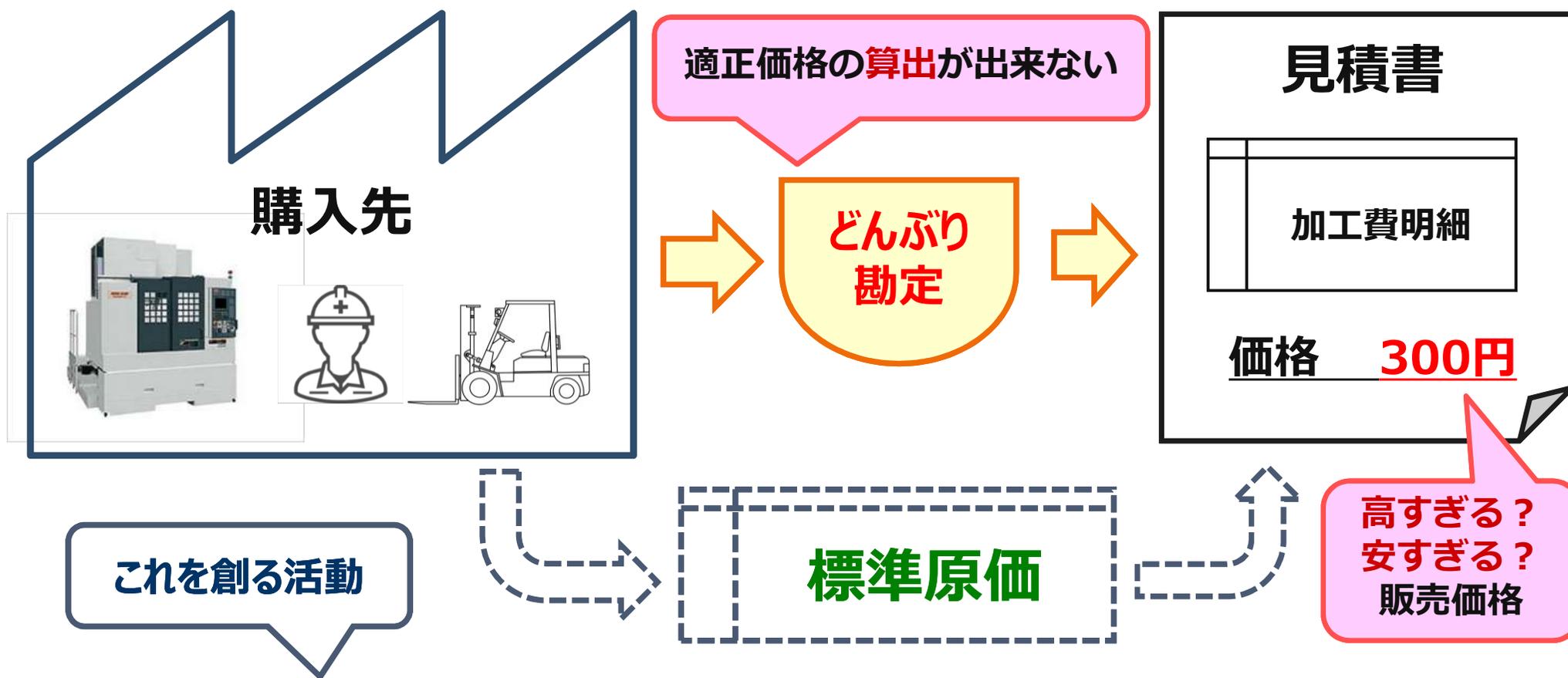
貴社は「**適正価格**」で購入していますか？ **高くても安くても経営に影響する**



この**経営課題**を解決する手段、方法、ツールがあります

# 現在の購入価格は、

購入先（多くの中小企業）の価格は「**どんぶり勘定**」



※ 「標準原価」がないと適正な販売価格の算出はできない

# Win-Winの活動「適正価格の追求」

「標準原価」で自社と購入先「双方の課題」を同時に解決



双方にメリットのある活動「適正価格の追求」をご支援いたします

# 活動概要

## 購入先の「標準原価」と「適正価格」を創る 「適正価格の追求」活動概要

調査

購入先のコスト情報の入手と生産工程、加工時間の調査

計算

購入先の標準原価と適正価格を大まかに算出

分析

値下げ交渉に使う価格の造り込みと値上げリスクの回避

交渉

購入先との価格交渉と共同で標準原価と適正価格を造り込む



この活動の全般をご支援いたします

## ご支援の内容

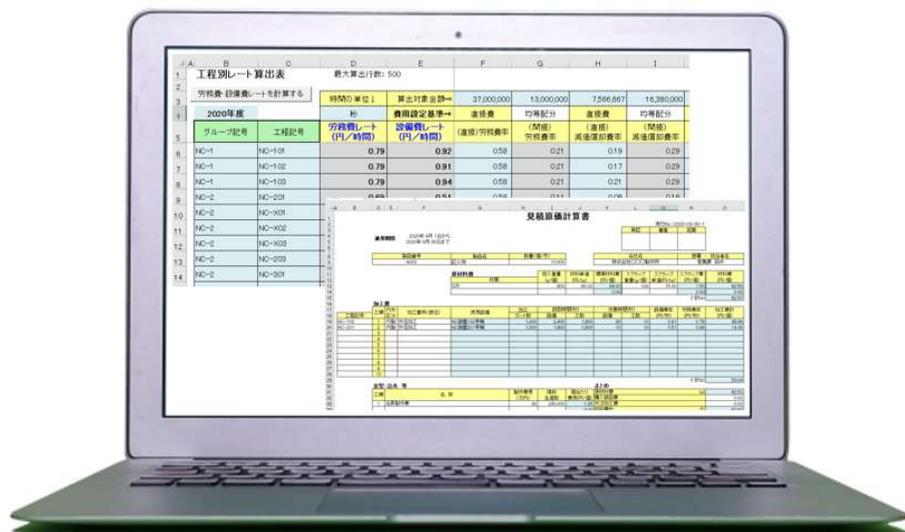
### 購入先の「標準原価」と「適正価格」を創る 「適正価格の追求」活動 主なご支援の内容

- 購入先から経営概況、コスト情報入手する方法をアドバイス
- 購入先の生産工程を調査する内容と方法をアドバイス  
(設備と人員の配置、物の流れ、加工時間. . .)
- 弊社ツールでの標準原価、適正価格の算出をご支援
- 値下げ交渉 (現在の価格 > 適正価格) の交渉方法をアドバイス
- 値上げ要求 (現在の価格 < 適正価格) の回避策をアドバイス
- 購入先への標準原価導入の説得方法をアドバイス

# 活動で使用するツールのご案内

<https://accounting-it.com/product-list-mon/product-hyojun-m>

## 「儲かる標準原価計算」で適正価格が決まる



- 適正価格を創り、購入価格を査定  
自社の材料費低減、利益向上に貢献
- 購入先の適正利益を確保  
購入先の経営をコントロールし、  
納入停止のリスクを回避
- Win-Winの活動、改革  
自社と購入先の双方にメリット

料金：990円（税込）／月

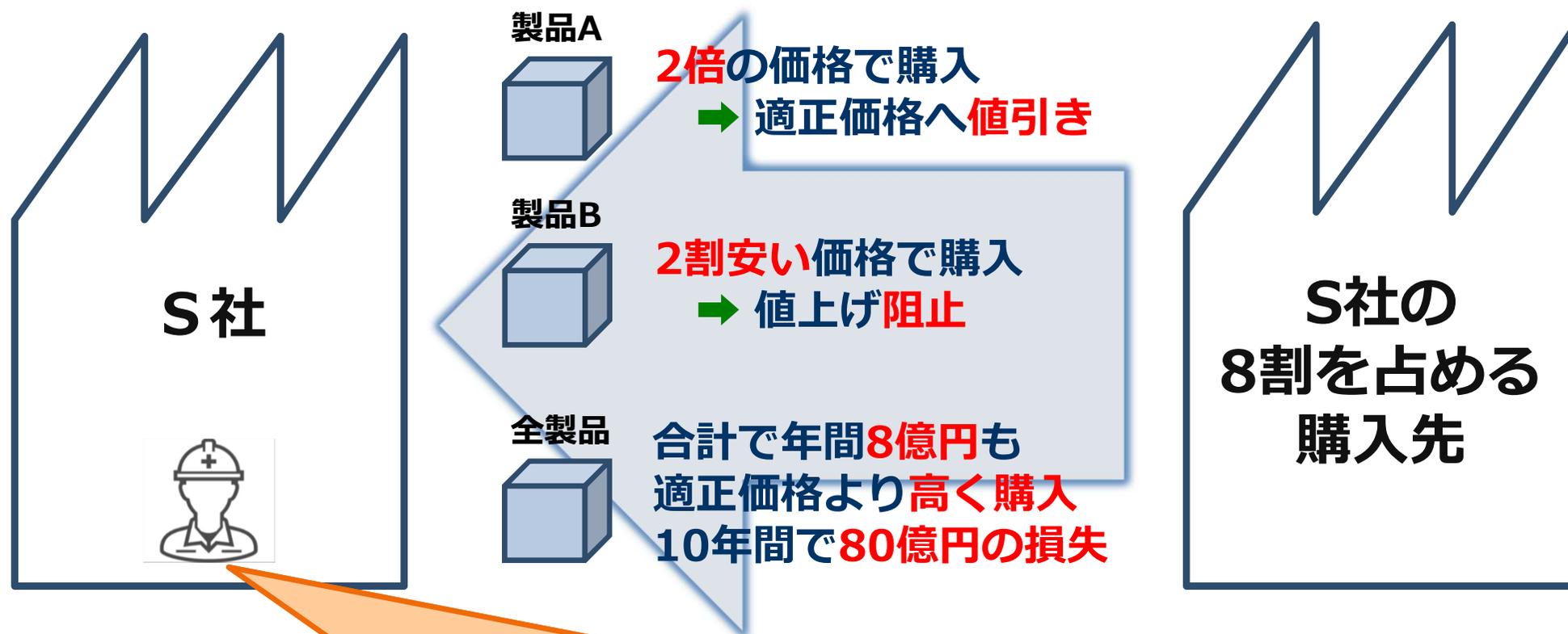
無料でお試し

計算式は、自社の状況に合わせて自由に変更できます

# 活動事例のご紹介

<https://accounting-it.com/product-list-mon/product-hyojun-m>

## ある会社（S社）で「**適正価格の追求**」をご支援した活動事例



「相見積もりで購入していたので、適正価格とこんなに違うとは想像もしていなかった」

この活動結果に一番驚いたのは、S社の方達でした。

## すべての中小企業が「儲かる」ために 中小企業で働く、全ての人が幸せに

会社名	MG'sコンサルティング
代表者	右井 仁晶
事業内容	管理会計ツールおよび関連サービスの開発・販売・支援・コンサルティング
E-mail	<a href="mailto:info@accounting-it.com">info@accounting-it.com</a>
所在地	静岡県焼津市
電話番号	070-3976-8400

Webサイト <https://accounting-it.com>